

Präsentation zum 3. Quartal 2015

Amberg
4. November 2015



## **GRAMMER KONZERN – MARKTENTWICKLUNG JAN - SEP 2015**

Pkw-Märkte wachsen weiter. Nutzfahrzeugmärkte noch nicht erholt



## Pkw-Neuzulassung in 2015

[in % zum Vorjahr]

	Jan-Sep	Q3
<ul><li>Deutschland</li></ul>	+6%	+6%
<ul><li>Westeuropa (inkl. D)</li></ul>	+9%	+10%
<ul><li>USA</li></ul>	+5%	+6%
<ul><li>Brasilien</li></ul>	-22%	-25%
<ul><li>China</li><li>Quelle: VDA</li></ul>	+5%	+-0%

#### Anmerkungen zum Pkw-Markt

- Weltweite Automobilmärkte weiter wachstumsstark
- Westeuropa (+9%) setzt Erholungskurs fort (IT +15%, ES +22%, FR +6%, GB +7%)
- Neuzulassungen Deutschland +6% (SUV +13%)
- Neuzulassungen USA mit +5% weiter positiv
- China "nur" noch +5% (+7% in H1/15)
   Kein Wachstum in Q3

Lkw (> 6T)	): Neuzulassung	in 2015
[in % zum	Vorjahr]	

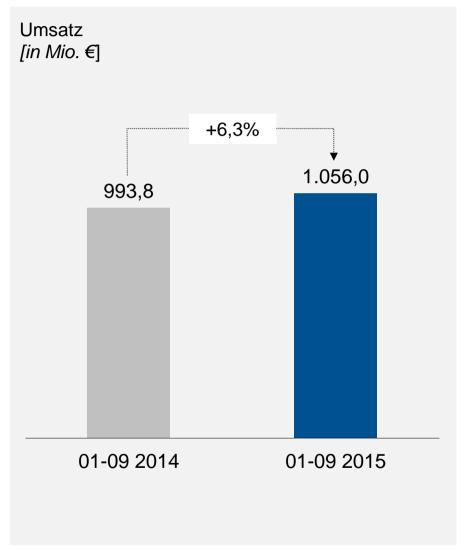
	Jan-Sep	Q3
<ul><li>Deutschland</li></ul>	+1%	+6%
<ul><li>Westeuropa (inkl. D)</li></ul>	+15%	+17%
<ul><li>USA</li></ul>	+13%	+9%
<ul><li>Brasilien</li></ul>	-45%	-48%
• China Quelle: VDA	-29%	-25%

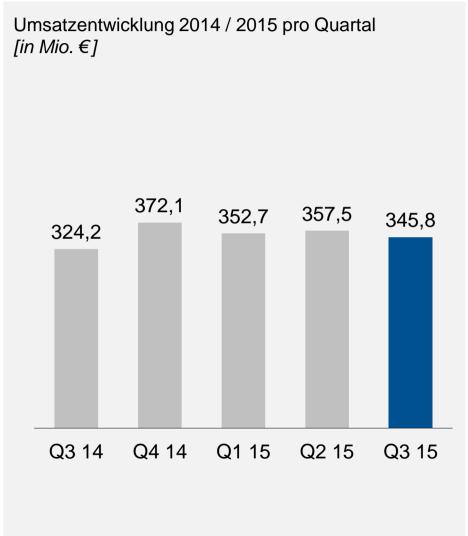
#### Anmerkungen zum Nutzfahrzeugmarkt

- Abwärtstrend in wichtigen Teilmärkten
- Gemischte Marktentwicklung in Westeuropa (DE: +1%, FR +8%, ES +54%, GB +37%)
- USA (+13%) mit weiterhin starkem Wachstum
- Brasilien mit erneut einem unerwartet starken Rückgang von -45%
- Markt in China (-29%) jetzt stark rückläufig (vor allem Lkw und Baumaschinen)
- Landtechnikmarkt unverändert rückläufig
- Baumaschinen schwächer. Stapler stabil

Steigender Konzernumsatz trotz rückläufiger Seating-Märkte

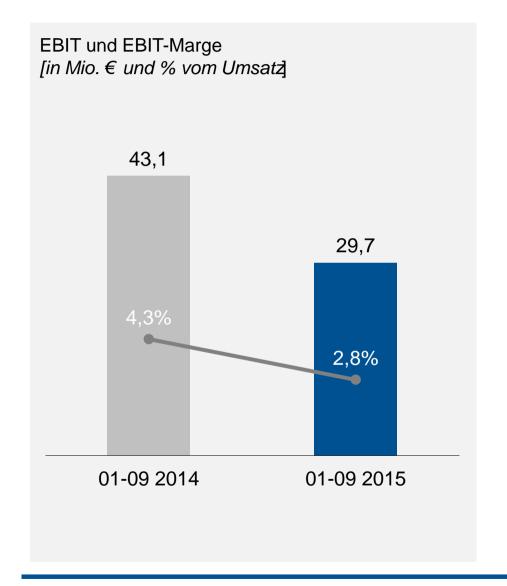


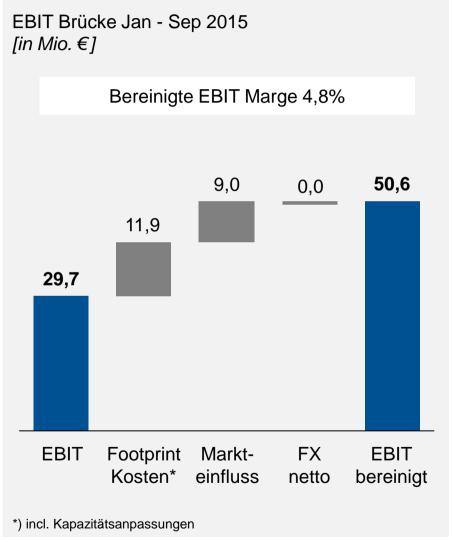






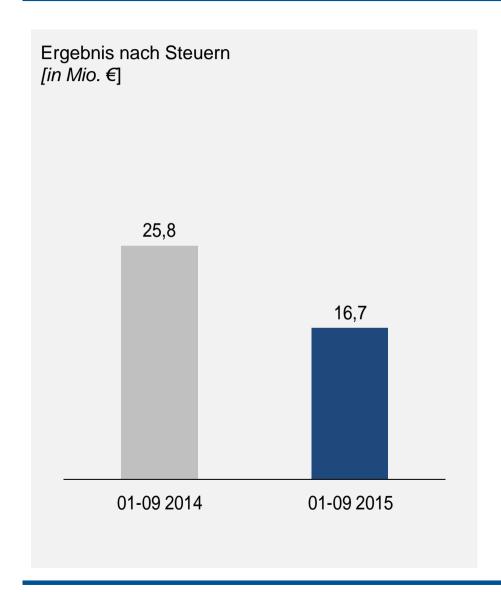


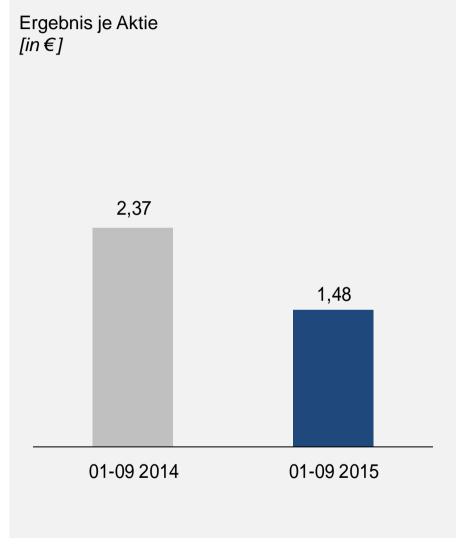




Ergebnis nach Steuern und Ergebnis je Aktie unter Vorjahr

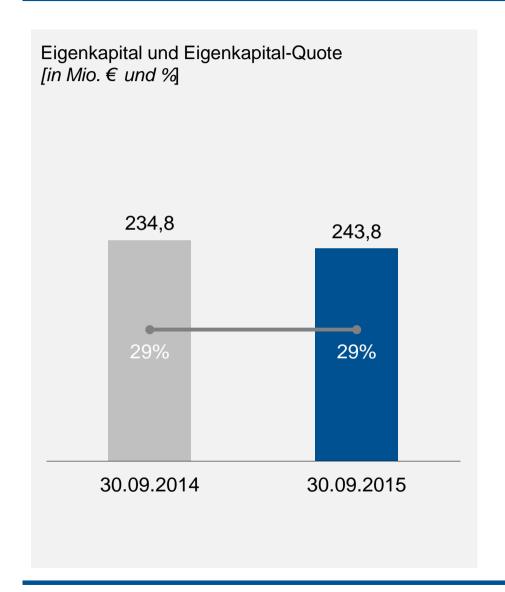


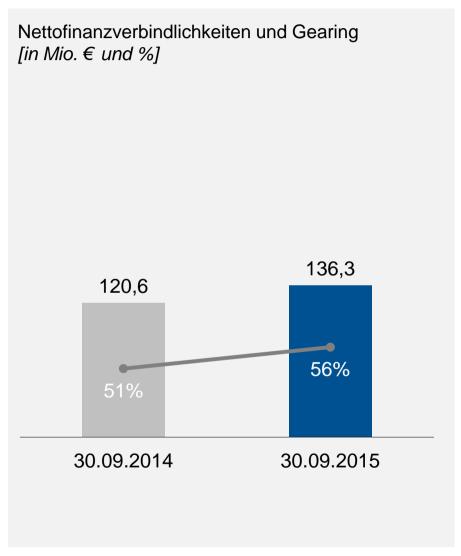




Eigenkapital und Gearing über Vorjahr



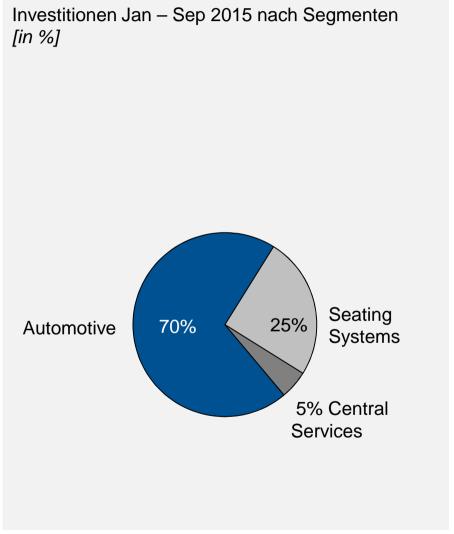






Erweiterungsinvestitionen im Fokus, bei Seating an schwächere Märkte angepasst

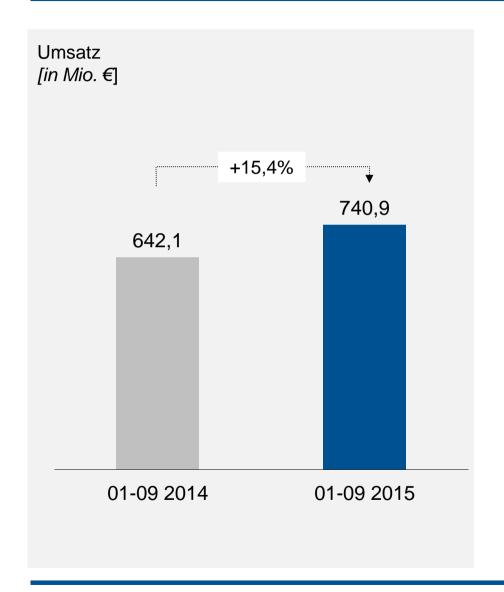




# **GRAMMER AUTOMOTIVE – GESCHÄFTSVERLAUF JAN - SEP 2015**





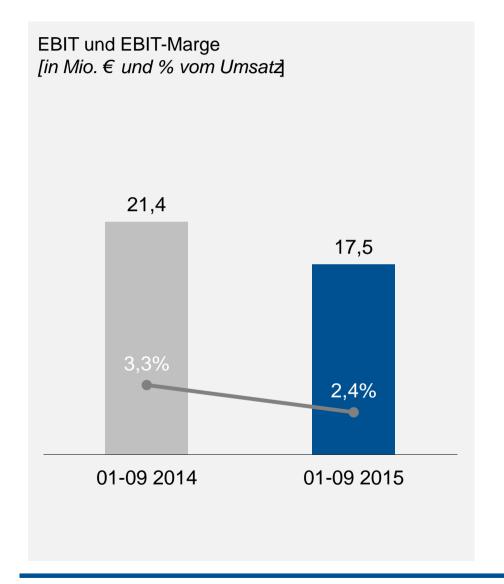


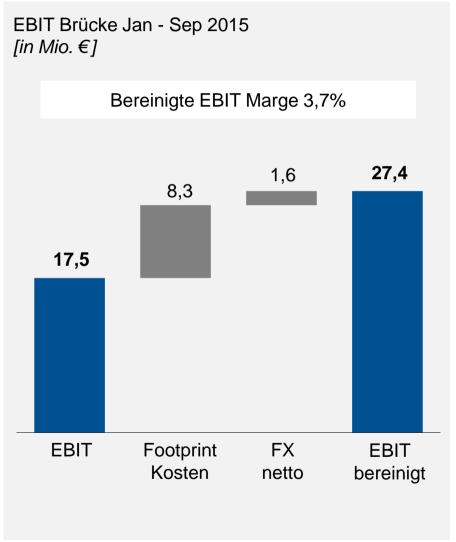


# **GRAMMER AUTOMOTIVE – GESCHÄFTSVERLAUF JAN - SEP 2015**



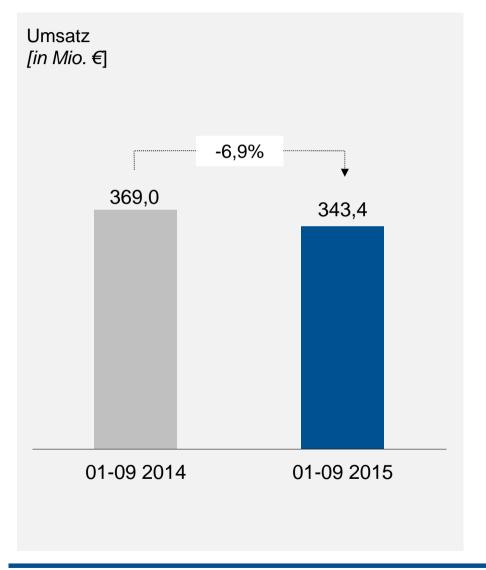






# GRAMMER SEATING SYSTEMS – GESCHÄFTSVERLAUF JAN - SEP 2015

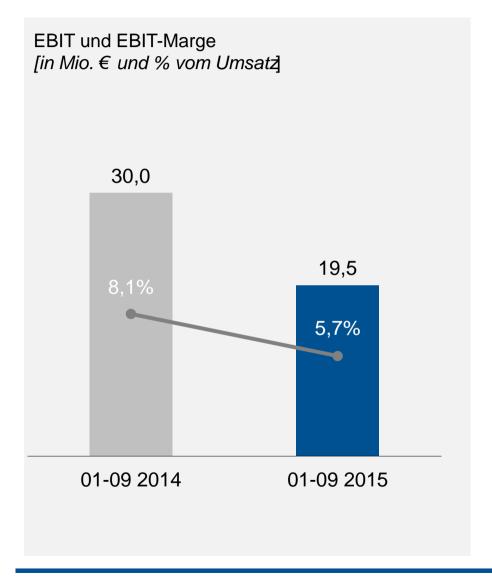
Umsatzrückgang aufgrund deutlich negativer Marktentwicklungen

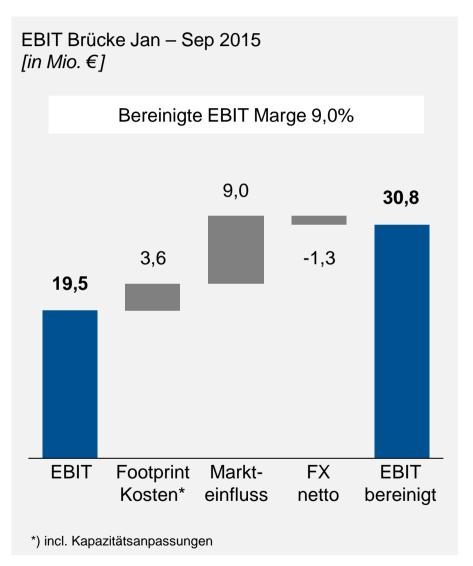




# GRAMMER SEATING SYSTEMS – GESCHÄFTSVERLAUF JAN - SEP 2015

EBIT aufgrund Marktschwäche und Kapazitätsanpassung belastet









## **GRAMMER GROUP – MARKTAUSBLICK 2015**



**Prognose** 

Automotive-Märkte stabil. Weitere Eintrübung im Nutzfahrzeugmarkt

Pkw-Neuzulassungen – VDA Prognosen für 2015 [in % ggü. Vorjahr]

	Prognose Jan. 2015	Prognose Okt. 2015
Westeuropa	+2%	+7%
USA	+2%	+3%
Brasilien	0%	-20%
China	+6%	+4%
Welt	+2%	+1%

Quelle: VDA

- Prognosen für Pkw-Marktentwicklung mit Ausnahme von Brasilen stabil im Jahresverlauf 2015
- Insgesamt leichtes Wachstum gegenüber dem Vorjahr erwartet

Lkw-Neuzulassungen – VDA Prognosen für 2015 [Lkw > 6t, in % ggü. Vorjahr]

**Prognose** 

	Jan. 2015	Okt. 2015
Westeuropa	+2%	+10%
USA	+10%	+10%
Brasilien	-5%	-45%
China	-5%	-25%
Welt	-1%	-9%

 Erwartung für Lkw-Märkte insgesamt mit spürbarer Eintrübung seit dem Frühjahr 2015

Quelle: VDA

- USA stabil. Westeuropa mit positivem Trend
- Starker Markteinbruch in Brasilien und China

## **GRAMMER KONZERN – AUSBLICK 2015**

2015 Umsatz und EBIT Prognose bestätigt



#### **GRAMMER Konzern - Ausblick 2015:**

- Umsatz und EBIT-Prognose (veröffentlicht am 30.07.2015) für das Geschäftsjahr 2015 bestätigt
- Aufgrund der negativen Marktentwicklung bei Nutzfahrzeugen erwartet GRAMMER für das laufende Geschäftsjahr einen Rückgang beim EBIT um rund 15 Millionen Euro gegenüber dem Vorjahr auf 42 Millionen Euro in 2015
- Aufgrund der weiterhin dynamischen Geschäftsentwicklung im Bereich Automotive erwartet GRAMMER unverändert eine spürbare Steigerung des Konzernumsatzes gegenüber dem Vorjahr auf über 1,4 Milliarden Euro





### **GRAMMER KONZERN – AKQUSITION DER REUM GRUPPE**

REUM ist eine exzellente Stärkung unserer Position im Automotive Interior



# 1

## Zusammenfassung der Transaktion

- Unterzeichnung des Kaufvertrags am 22.10.2015
- Über den Kaufpreis haben die Parteien Stillschweigen vereinbart
- Die Finanzierung der Akquisition erfolgt über die bestehenden Kreditlinien der GRAMMER AG eine Kapitalerhöhung ist nicht erforderlich
- Die Transaktion steht insbesondere noch unter dem Vorbehalt der Zustimmung der Kartellbehörden GRAMMER setzt seine Strategie des Erwerbs von Technologieunternehmen fort, um Kernkompetenzen und Technologieführerschaft zu sichern

# 2 Unternehmensprofil REUM Gruppe

- REUM wurde im Jahr 1896 in Trusetal, Deutschland gegründet
- Führender Spezialist für Oberflächentechnologie, Kunststoff- und Metalltechnik
- Hochwertige, designorientierte Interieurkomponenten für die Premium Automobil OEMs
- Rund 950 Mitarbeiter in Europa an 3 Standorten (2 in Deutschland, 1 Polen)
- Gj. 2014: rund 130 Mio. € Umsatz mit Potential von mehr als 25% organischem Wachstum bis 2020
- Ertragreiches Unternehmen, das die GRAMMER Profitabilitätsziele unterstützt

### **GRAMMER KONZERN – AKQUSITION DER REUM GRUPPE**







## Vorteile & Potential der REUM Integration

- Erweiterung des know-how in der Prozesstechnologie: Ausbau der Spritzgusskompetenz und verschiedener Prozessverfahren zur Oberflächenveredelung in höchster Qualität und Anmutung
- Anreicherung des bestehenden GRAMMER Produktportfolios: Komplettierung der Lieferumfänge bei Mittelkonsolen und gezielte Ausweitung des GRAMMER Interieur Produktportfolios
- Wachstum durch GRAMMERs globalen footprint: Produktportfolio wird zukünftig auch der internationalen Kundenbasis angeboten werden können

Expansion der Prozesstechnologie & Erweiterung des Konsolen Produktportfolios



## Produktportfolio REUM Gruppe



Interieur Komponenten



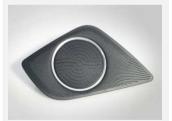
Cockpit Anbauteile



Ausströmer



Lüftungsgitter & Abdeckungen



Lautsprecher Gitter

## Finanzkalender 2016 und IR-Kontakt



#### Finanzkalender 2016

Analysten- und Bilanzpressekonferenz in

Frankfurt/M. 30. März 2016

Zwischenbericht Q1/2016: 09. Mai 2016

Hauptversammlung: 11. Mai 2016

#### **Investor Relations Kontakt**

Ralf Hoppe,

VP Investor Relations, Communications, Marketing & Strategic Product Planning

Tel: +49 (0)9621 66 2200

Fax: +49 (0)9621 66 32200

Email: investor-relations@grammer.com

Internet: www.grammer.com/investor-relations





# Kennzahlen JAN - SEP 2015



[IFRS, in Mio. €]	1-9 2015	1-9 2014	Veränd.
Konzernumsatz	1.056,0	993,8	6,3 %
EBITDA	58,9	69,8	-15,6%
EBITDA-Marge	5,6%	7,0%	-1,4 %-P
EBIT-Marge	29,7	43,1	-31,1 %
	2,8%	4,3%	-1,5 %-P
Ergebnis nach Steuern	16,7	25,8	-35,3 %
Ergebnis je Aktie in €	1,48	2,37	-37,6 %
Bilanzsumme Eigenkapital Eigenkapital-Quote	842,7	808,1	4,3 %
	243,8	234,8	3,8 %
	29%	29%	0 %-P
Nettofinanzverbindlichkeiten	136,3	120,6	13,0 %
Verschuldungsgrad	56%	51%	5 %-P
Investitionen (ohne M&A) Abschreibungen	25,0	32,2	-22,4 %
	29,2	26,7	9,4 %
Mitarbeiter (Stichtag)	11.331	10.499	7,9 %

## Kennzahlen nach Quartalen 2015 / 2014



[IFRS, in Mio. €]	Q1 2015	Q1 2014	Q2 2015	Q2 2014	Q3 2015	Q3 2014
Konzernumsatz	352,7	330,8	357,5	338,8	345,8	324,2
EBITDA EBITDA-Marge	26,2	23,4	17,9	24,6	14,8	21,8
	7,4%	7,1%	5,0%	7,3%	4,3%	6,7%
EBIT-Marge	16,5	14,8	8,1	16,1	5,1	12,2
	4,7%	4,5%	2,3%	4,8%	1,5%	3,8%
Ergebnis nach Steuern	9,8	8,5	3,9	9,7	3,1	7,5
Ergebnis je Aktie in €	0,87	0,78	1,21	1,67	1,48	2,37
Bilanzsumme Eigenkapital Eigenkapital-Quote	864,5	778,2	858,6	804,5	842,7	808,1
	238,1	228,1	247,1	228,6	243,8	234,8
	28%	29%	29%	28%	29%	29%
Nettofinanzverbindlichkeiten	125,8	120,9	131,5	122,4	136,3	120,6
Verschuldungsgrad	53%	53%	53%	54%	56%	51%
Investitionen (ohne M&A) Abschreibungen	8,8	10,1	7,1	11,7	9,1	10,4
	9,7	8,6	9,8	8,5	9,7	9,6
Mitarbeiter (Stichtag)	10.693	10.476	10.791	10.352	11.331	10.499

## Legal Disclaimer



This presentation has been prepared by Grammer AG solely for press and analyst conference on November 04, 2015. It has not been independently verified. It does not constitute an offer, invitation or recommendation to purchase or subscribe for any shares or other securities issued by Grammer AG. Nor shall any part of it form the basis of, or be relied upon in connection with, any contract or commitment whatsoever.

Therefore, neither Grammer AG nor any of its affiliates, advisors or representatives shall have any liability whatsoever (in negligence or otherwise) for any loss that may arise from any use of this document or its contents, or which otherwise results from this document.

This presentation includes assumptions, estimates, forecasts and other forward-looking statements, including statements about our beliefs and expectations regarding future developments as well as their effect on the results of Grammer. These statements are based on plans, estimates and projections currently available to the management of Grammer. Therefore, these statements are only valid for the date on which they are made, and we assume no obligation to publicly update them in the light of new information or future events. Furthermore, although management is of the opinion that these statements and their underlying beliefs and expectations are realistic, no guarantee can be given that the expected developments and effects will actually occur. Many factors may cause the actual development to be materially different from the expectations expressed here. Examples of such factors include, but are not limited to, changes in general economic and business conditions, fluctuations in currency exchange rates or interest rates, the launch of competing products, the lack of acceptance of new products or services and changes in business strategy.